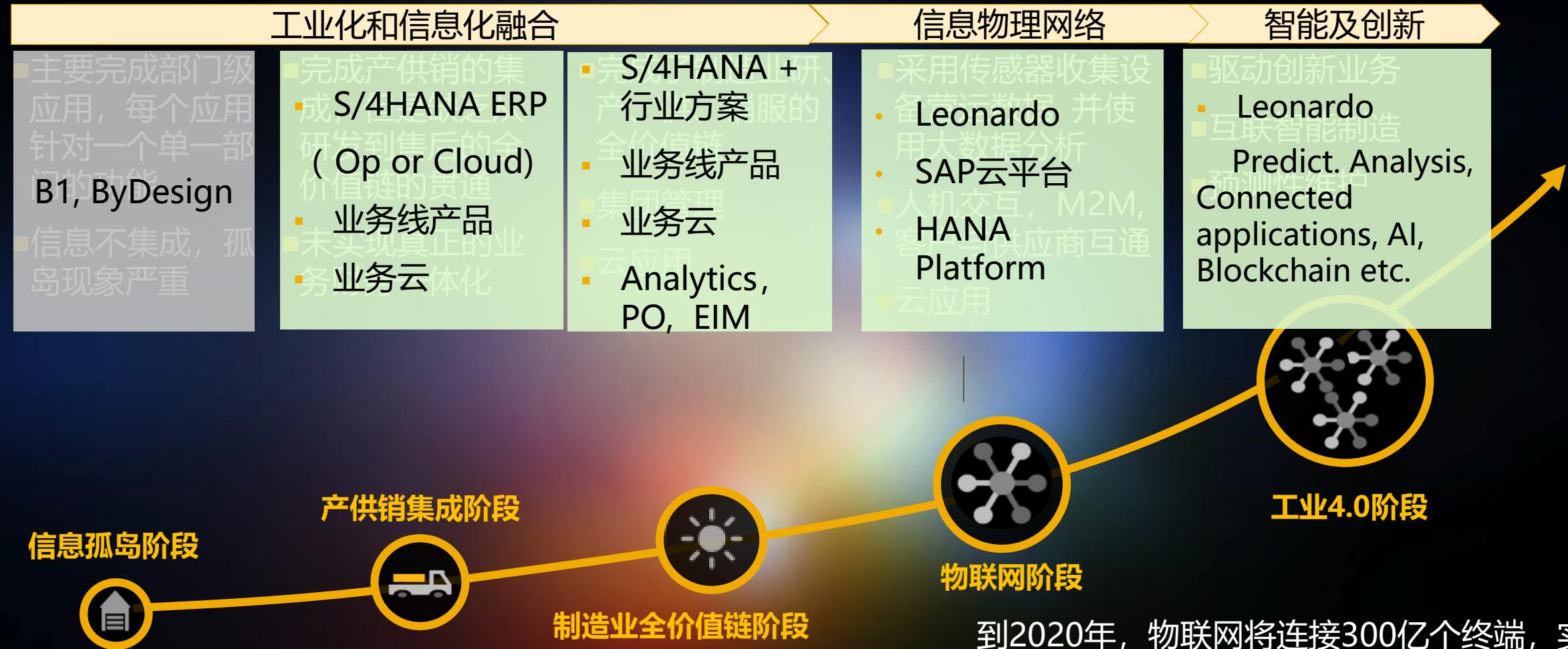


透视各业务环节，支持数字化战略落地 SAP Analytics Cloud 解决方案

分析与洞察团队
SAP 中国
2018年5月

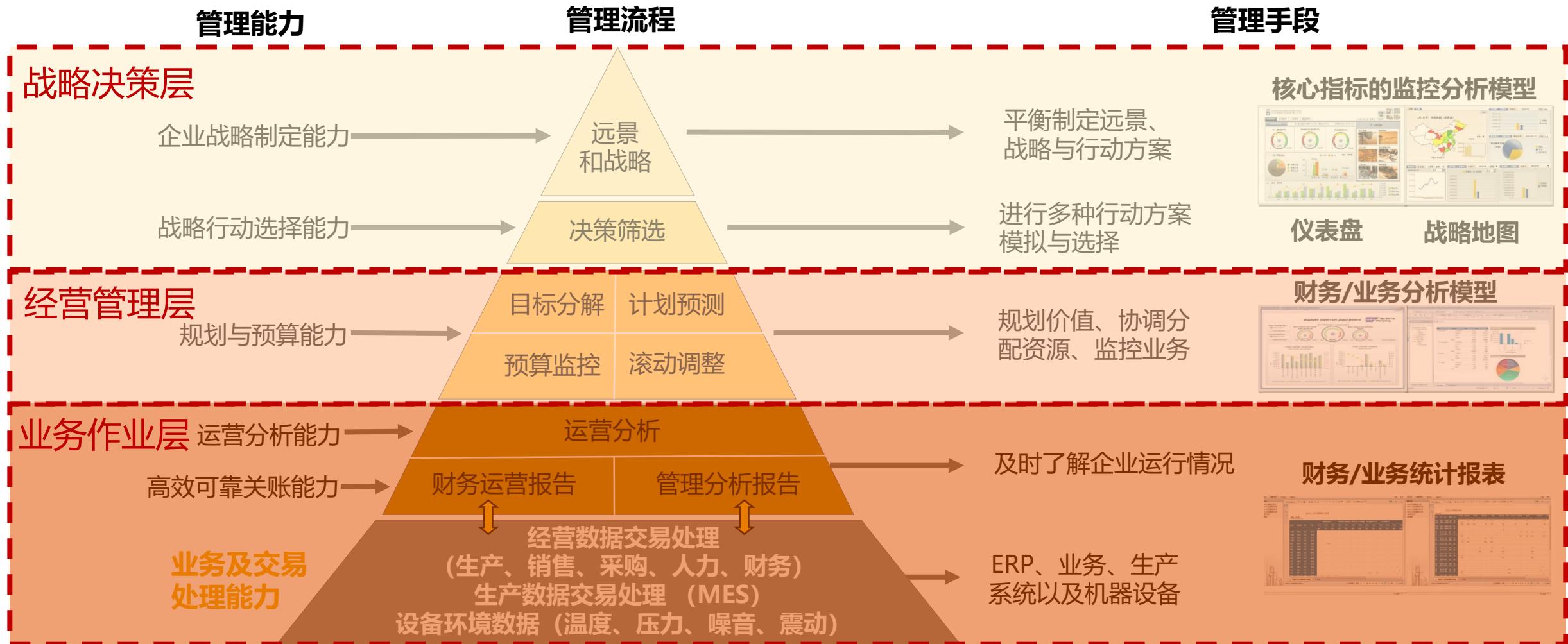


企业数字化转型之路



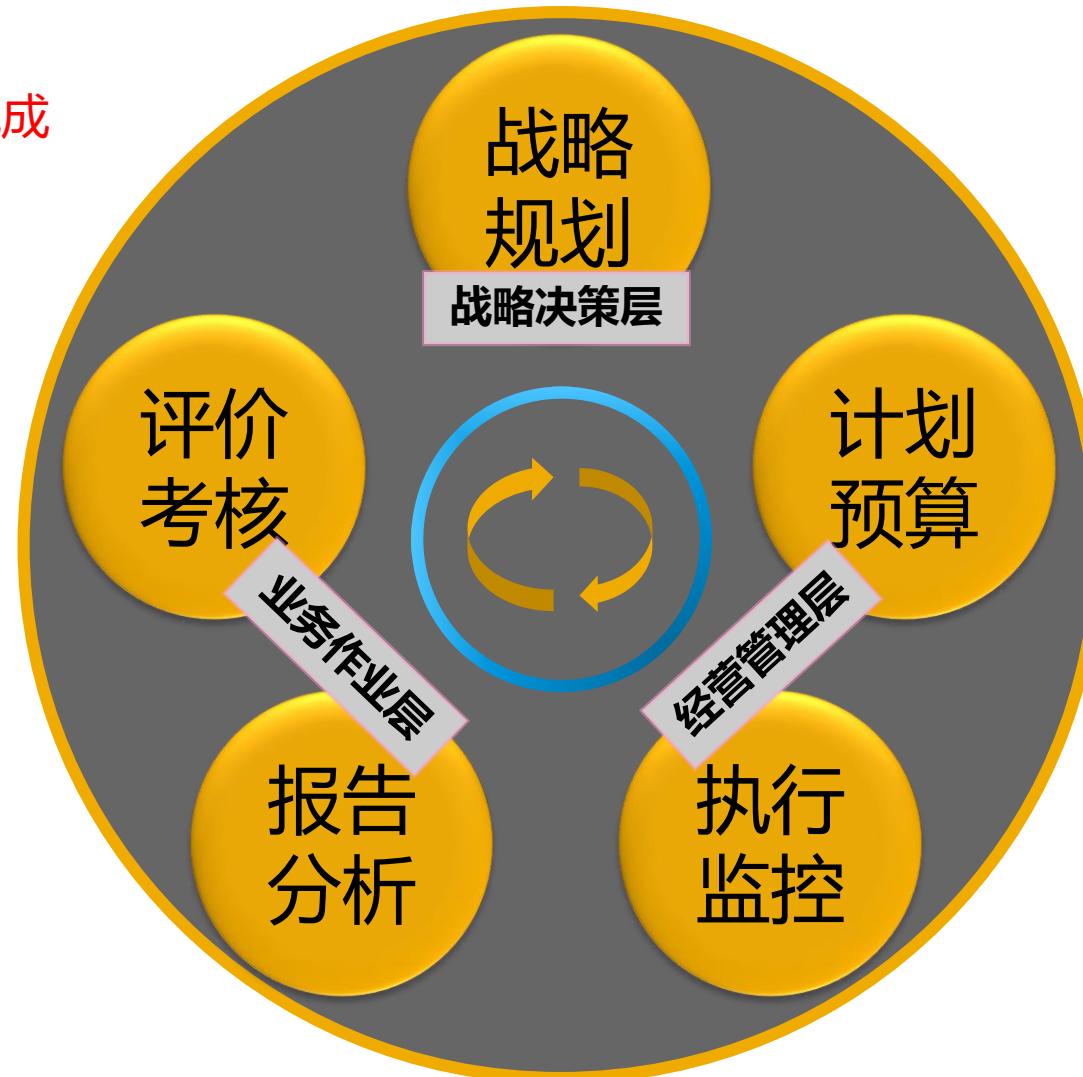
到2020年，物联网将连接300亿个终端，实现8.9美元的万亿的销售收入，并将改变所有的主要IT供应商。2014年已经出现大量的物联网合作关系。

通过 Analytics 配合企业实现从管理（战略）到业务以及执行（流程）的透视



企业如何通过 Analytics 行使管理的闭环

- 战略、财务与业务运营完成进度对比
- 关键绩效指标打分评价
- 对标行业指标
- 对标内部标杆
- 调整与优化



- 对内管理报告
- 对外合规性报告
- 成本分摊与盈利分析
- 前瞻性预测分析

- 战略规划
- 方案筛选
- What-If多场景模拟

- 战略目标分解
- 财务预算
- 业务计划
- 滚动预测

- 与ERP系统紧密集成
- 双向数据与主数据同步
- 事前、事中控制
- 刚性/弹性，单项/总量

举例：制造型企业竞争力优化通常途径

24%
减少库存天数

动态预测与数据频繁的更新
Source: SAP Performance Benchmarking

7%
提高客户满意度
提供客户详细数据和上下文分析
Source: SAP Performance Benchmarking

46%
减少客户交货期
实时监控供应商网络、生产和供应
Source: SAP Performance Benchmarking



产品成本优化

- 减少上市时间同时降低成本
- 保持整个产品生命周期的一致成本降低

精简产销平衡

- 提高预测精度
- 精简的生产和供应能力

市场细分促销

- 扩大细分市场的销售机会
- 运行更有效的营销活动

灵活市场渠道

- 最大化销售渠道转换
- 精准渠道定价

快速响应市场

- 快速和可靠的应对需求变化
- 确保盈利

提升客户服务

- 加强预测洞察力减少客户问题
- 端到端服务解决时间最小化

敏捷财务处理

- 关帐速度时间快两倍提高应收帐和应付帐效率

SAP Analytics 结合传统 ERP、MES 与 MII 数据与来自生产线上 IoT 数据，
透过可视化、机器学习手段，实时监控线上生产效率，并将其转化财务结果



Powered by
SAP Digital Boardroom

0:14 星期五,十二月 15,2017

▼ 87.2 ▲ 11.71

股价
去年同期对
比 +45.7%

▲ 1.01 ▼ 13.0%

与去年同期对比
+9.4%

股价表现趋势

单位: % |



现金流概况

单位：十亿人民币 | |



产业新闻

Triton Malware Targets Ind...

A rare and dangerous new form of malware targets the industrial safety control systems that protect human life.

'Okami': Capcom Revives the...

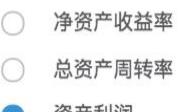
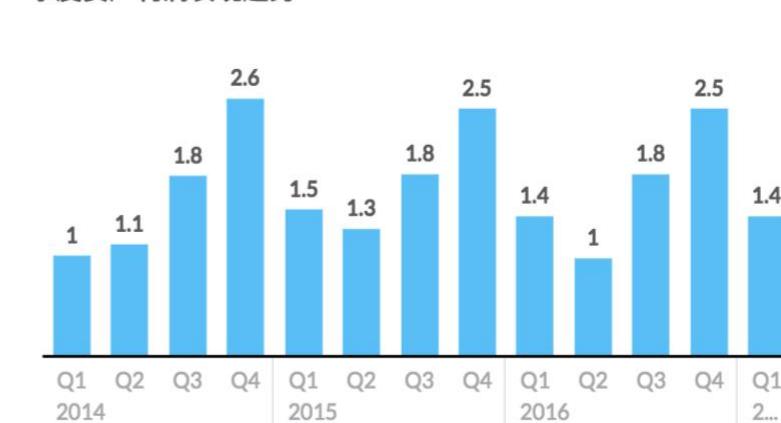
In one of the only games to ever stir something religious inside of me, color follows you wherever you go.

综合商品课

单位为毫秒 (ms)。Time 全部填入



季度资产利润表现趋势



业务线



企业系统

显示器材

机器人与自动化...

消费电子产品

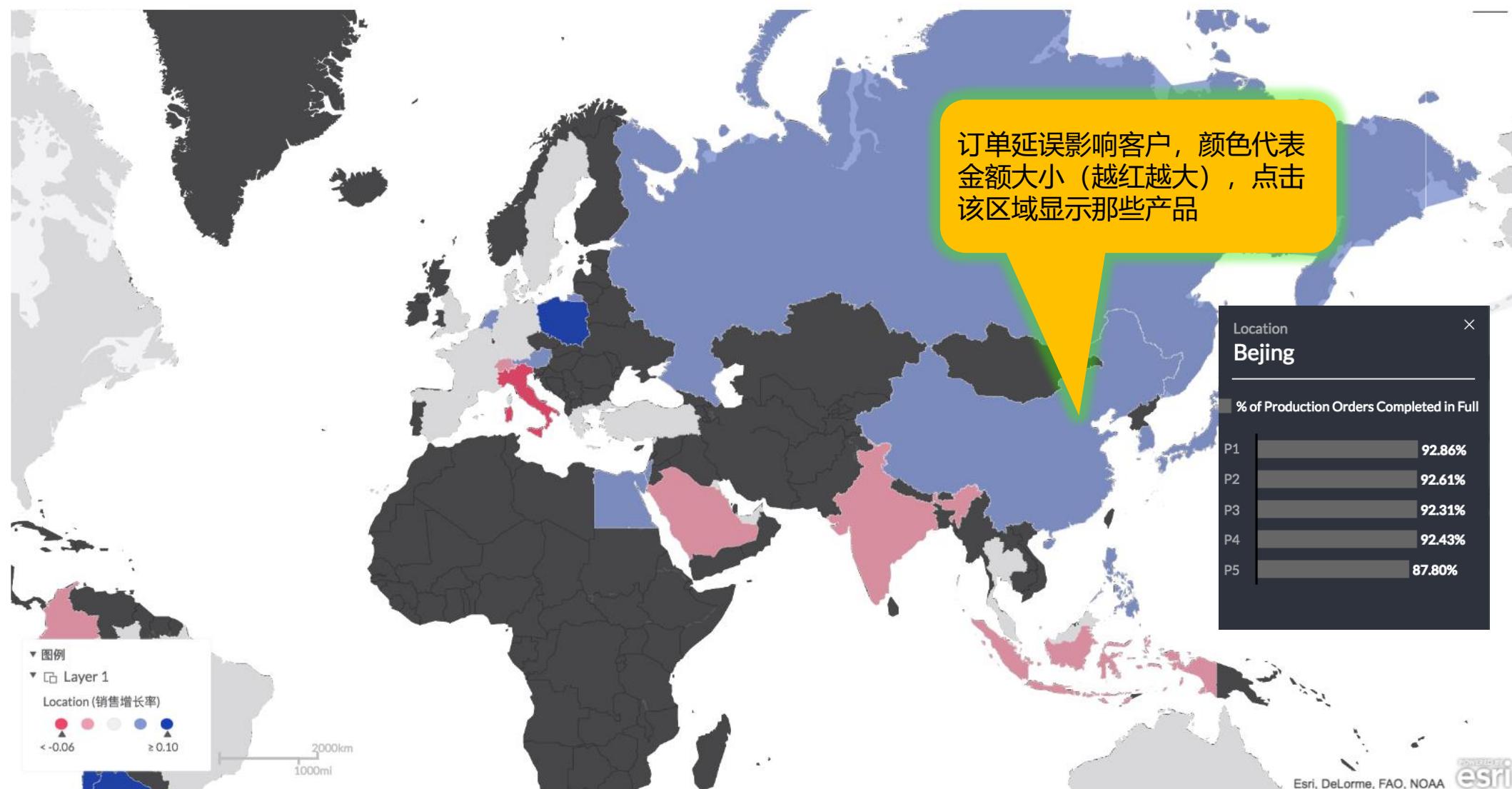
半导体

年度

2015

2016

2017



财务计划
模拟器

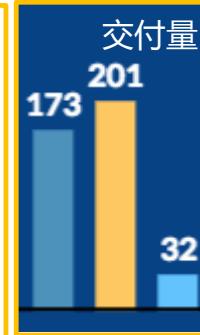
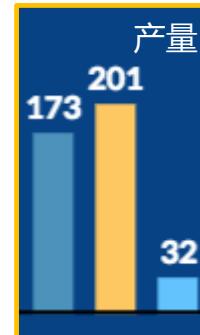
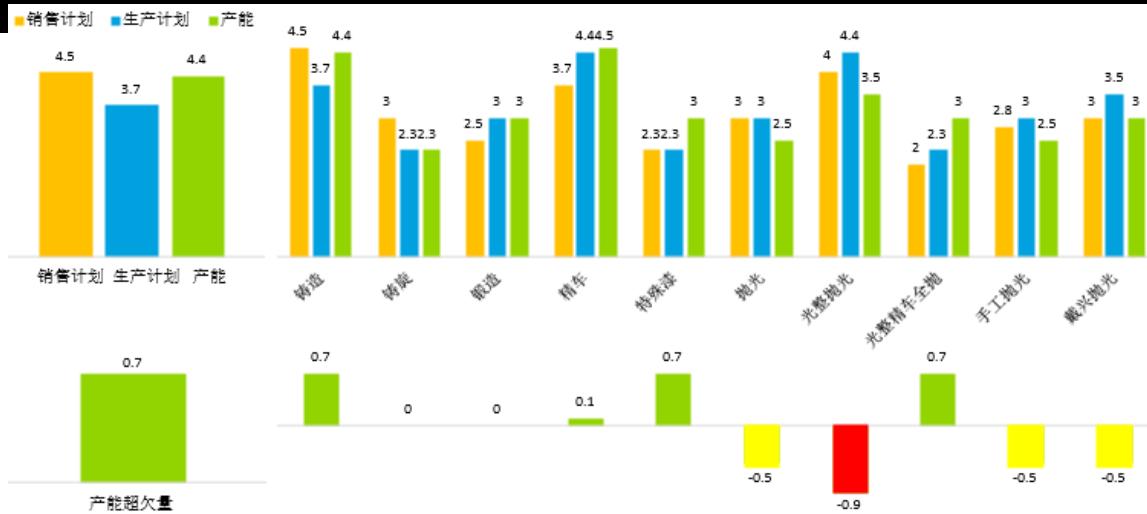
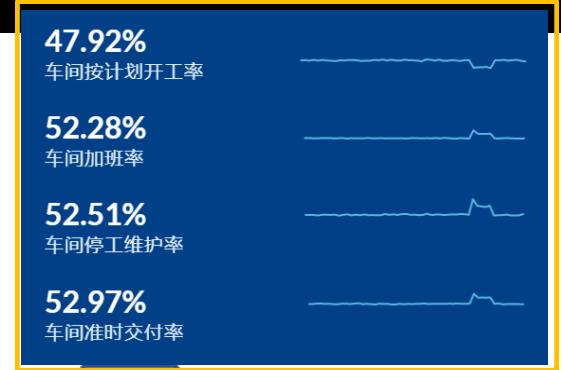


供应链交付可视

智能生产线
监控

通过点触智能生产线监控，进入产线中每道工序、工艺相应绩效指标完成情况

Powered by
SAP Digital Boardroom



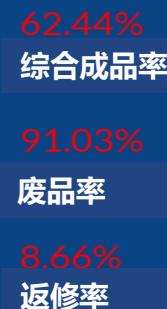
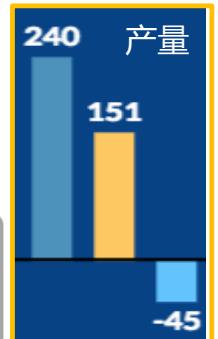
01

熔炼

点击查看更多工厂洞察，我们来到单一工厂视图，从各个工序来看详细车间运作、生产计划完成、设备效能以及最终交付状况。

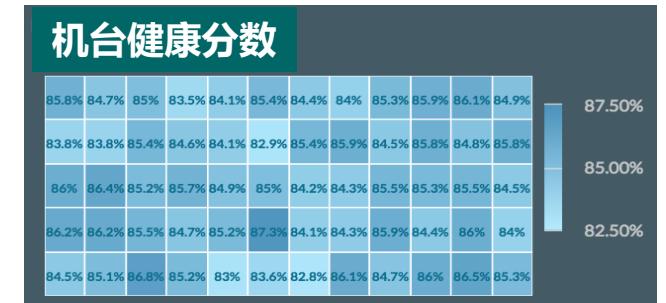
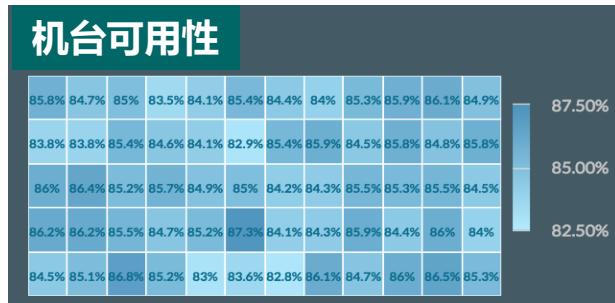
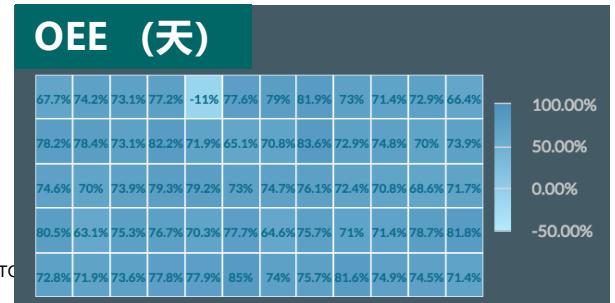
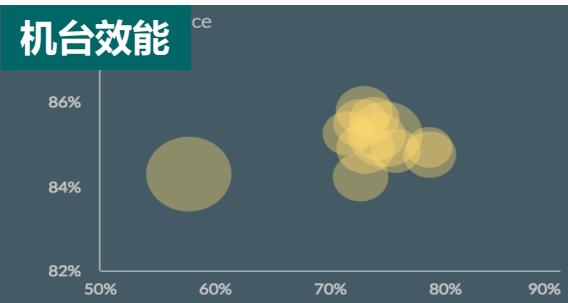
02

压
铸



03

机加工



05

涂装

06

交付

透过机器学习，我们不仅可以直到机台的可用性，更可以得知机台健康状态（分数）、与产出质量关系，进而找出财务报酬最佳的生产参数

产线间设备各项指标对比：如 OEE、可用率、健康状态分数

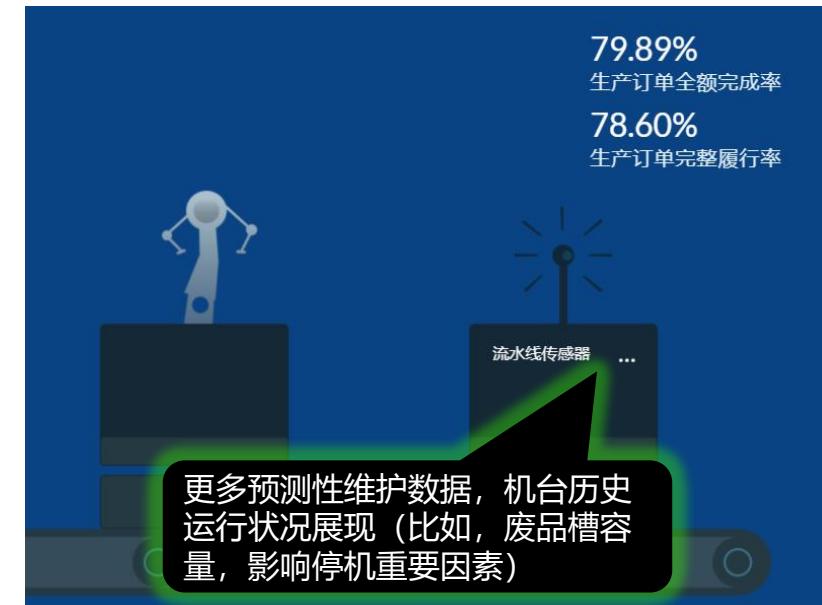


- 一号线
- 铸造
- 二号线
- 热处理
- 三号线
- CNC
- 四号线
- 涂装
- 五号线

通过过滤器，可以选择您所关心的设备进行对比



- 一号线 铸造 二号线 热处理 CNC 四号线 涂装 五号线



0:14 星期五,十二月 15, 2017



▼ 87.2 ▲ 11.71

股价
去年同期对比
+45.7%
市盈率
去年同期对比
+11.4%

▲ 1.01 ▼ 13.0%

市净率
与去年同期对比
+9.4%
净资产收益率

产业新闻

Triton Malware Targets Ind...

A rare and dangerous new form of malware targets the industrial safety control systems that protect human life.

'Okami': Capcom Revives th...

In one of the only games to ever stir something religious inside of me, color follows you wherever you go.

The Researcher Who Wants...

股价表现趋势

单位: %



1% 5%

10% 20%

30% 40%

50% 60%

70% 80%

90% 100%

● Promision ● Chaser ● Bestrun



现金流概况

单位: 十亿人民币



100 200

300 400

500 600

700 800

900 1000

● 财务现金流 ● 投资现金流

● 运营现金流 ● 净现金流



针对产品质量做进一步分析

综合成品率

单位为 %



Time 个过滤器

● 制造成品率 ● 制造成品2



季度资产利润表现趋势

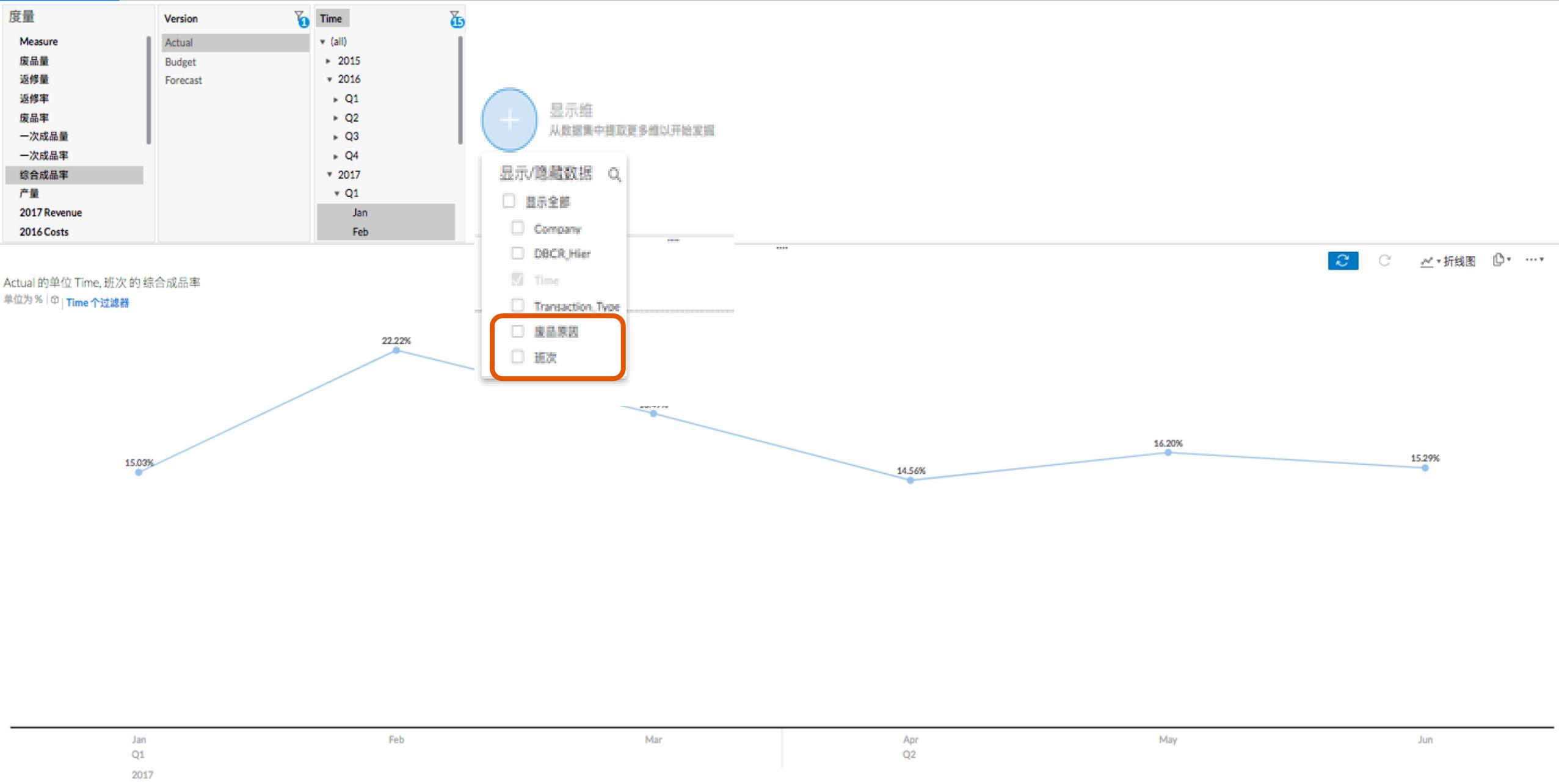
● 净资产收益率

● 总资产周转率



Time 个过滤器





数据视图 ^ 文件 数据 显示

Dicastal_Planni... + 新建智能发现

度量	Version	Time	废品原因	班次
Measure	Actual	▼ (all)	未分配	制造一部
废品量	Budget	► 2015	轮毂缩松	制造三部
返修量	Forecast	► 2016	轮毂气孔	制造二部
返修率		► Q1	轮辐缩松	未分配
废品率		► Q2		
一次成品量		► Q3		
一次成品率		► Q4		
综合成品率		▼ 2017		
产量		▼ Q1		
2017 Revenue		Jan		
2016 Costs		Feb		

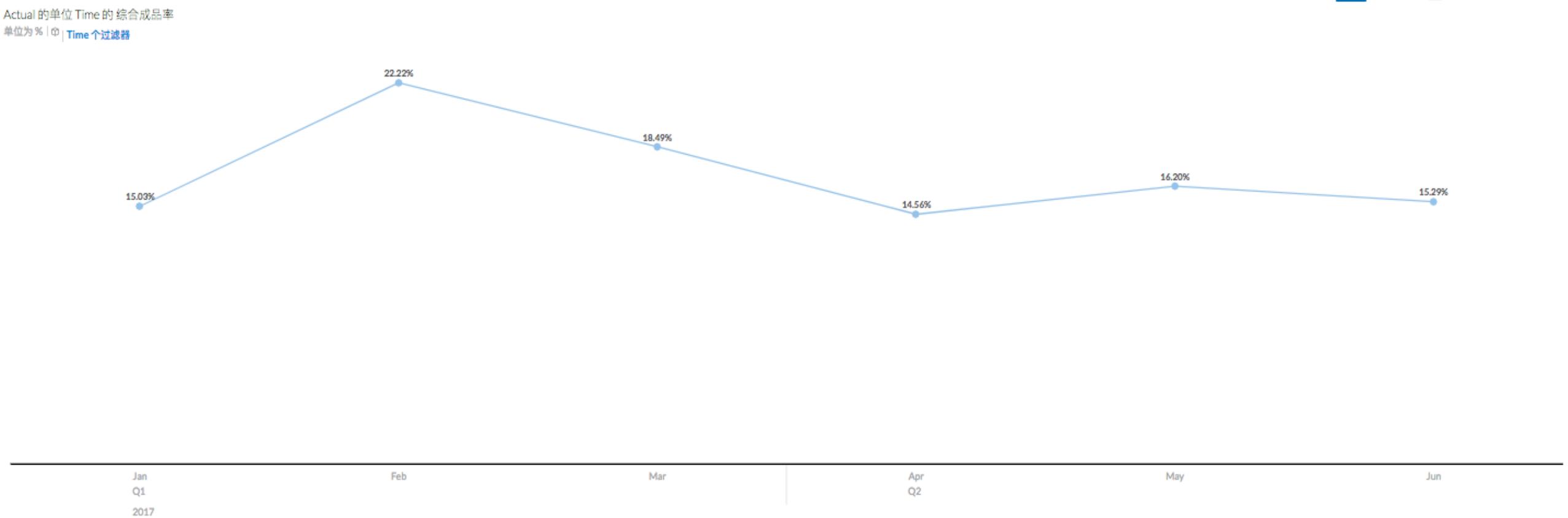
显示维
从数据集中提取更多维以开始发掘

+

Actual 的单位 Time 的 综合成品率
单位为 % | Time 个过滤器

折线图显示了综合成品率随时间变化的趋势。数据点如下：

月份	综合成品率 (%)
Jan	15.03%
Feb	22.22%
Mar	18.49%
Apr	14.56%
May	16.20%
Jun	15.29%



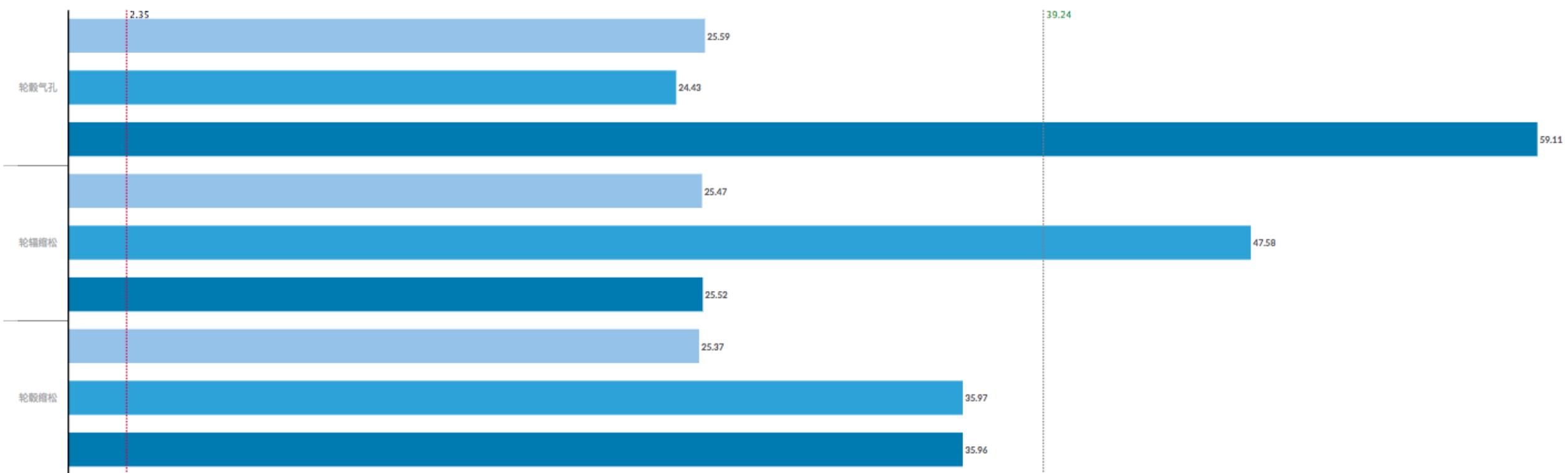
度量	Version	Time	废品原因	班次
Measure				
废品量	Actual	▼ 1	▼ 9	▼ 3
返修量	Budget	▼ (all)	未分配	
返修率	Forecast	► 2015	轮毂缩松	制造一部
废品率		► 2016	轮毂气孔	制造三部
一次成品量		► Q1	轮辐缩松	制造二部
一次成品率		► Q2		未分配
综合成品率		► Q3		
产量		► Q4		
2017 Revenue		▼ 2017		
2016 Costs		▼ Q1		
		Jan		
		Feb		

显示维

从数据集中提取更多维以开始发掘

Actual 的单位 废品原因,班次 的 废品量
单位为 百万 HKD ① | 应用了 3 个过滤器

制造一部 制造二部 制造三部





财务计划
模拟器



智能生产线
监控

供应链交付可视

通过点触供应链交付可视，实
时掌控从订单到计划及交付状
况并制定决策执行

Powered by
SAP Digital Boardroom

订单需求与库存及生产计划匹配分析

计划部、运营管理部及制造管理部根据如下需求与产出匹配平衡表，发现潜在交付延迟预警，各部门协同调整产能或物料以解决交付缺口

区域	<input type="text"/>	客户	<input type="text"/>	产品	<input type="text"/>	From Date::	<input type="text"/>	<input type="button" value=""/>	To Date::	<input type="text"/>	<input type="button" value=""/>	Go
----	----------------------	----	----------------------	----	----------------------	-------------	----------------------	---------------------------------	-----------	----------------------	---------------------------------	----

生产计划，销售量和库存对比分析

	TIME	201601	201602	201603	201604	201605	201606	201607	201608	201609	201610	201611	201612
PRODUCT	ACCOUNT												
一号线	销售量	2.83	5.31	5.62	1.82	1.86	4.92	2.97	2.67	6.11	3.56	3.53	2.89
	生产计划	1.19	2.23	2.36	0.76	0.62	2.07	1.25	1.12	2.57	1.49	1.48	1.22
	▶ 库存	1.35	2.83	2.60	0.85	0.12	1.87	1.56	1.46	2.94	1.00	1.33	0.93
	缺口	◆ 0.30	◆ 0.25	◆ 0.66	◆ 0.20	◆ 1.12	◆ 0.99	◆ 0.16	◆ 0.09	◆ 0.60	◆ 1.06	◆ 0.72	◆ 0.75
二号线	销售量	167.14	200.77	168.61	137.39	165.65	210.15	224.15	353.29	339.64	245.76	295.11	233.99
	生产计划	70.20	84.32	70.81	57.70	69.57	88.26	94.14	148.38	142.65	103.22	123.95	98.28
	▶ 库存	78.00	89.79	82.76	44.21	63.55	104.83	102.58	153.06	138.28	117.50	120.96	105.56
	缺口	▲ 18.94	▲ 26.65	▲ 15.03	▲ 35.48	▲ 32.53	▲ 17.06	▲ 27.42	▲ 51.85	▲ 58.71	▲ 25.05	▲ 50.20	▲ 30.16
三号线	销售量	34.62	32.31	25.64	23.12	72.08	54.09	29.85	19.43	21.42	15.33	20.22	46.79
	生产计划	14.54	13.57	10.77	9.71	30.27	22.72	12.54	8.16	9.00	6.44	8.49	19.65
	▶ 库存	14.76	14.17	6.36	3.56	26.41	27.15	10.69	4.45	2.50	2.44	4.80	17.55
	缺口	● 5.32	◆ 4.57	● 8.51	● 9.85	▲ 15.40	◆ 4.23	● 6.63	● 6.82	● 9.93	● 6.45	● 6.93	● 9.59
轴承	销售量	89.50	98.20	87.02	65.61	78.25	99.98	112.54	170.44	161.06	129.83	141.94	113.93
	生产计划	37.59	41.24	36.55	27.55	32.86	41.99	47.27	71.58	67.65	54.53	59.61	47.85
	▶ 库存	39.61	42.79	40.59	23.86	31.43	50.10	54.58	70.87	70.49	55.02	57.48	48.60
	缺口	▲ 12.30	▲ 14.17	● 9.88	▲ 14.19	▲ 13.95	● 7.89	▲ 10.69	▲ 27.98	▲ 22.93	▲ 20.28	▲ 24.84	▲ 17.48
底座	销售量	21.74	18.95	19.66	13.59	35.63	26.30	18.03	13.65	21.07	13.97	15.99	28.77
	生产计划	9.13	7.96	8.26	5.71	14.97	11.04	7.57	5.73	8.85	5.87	6.72	12.08
	▶ 库存	9.41	9.01	6.25	2.81	13.14	13.70	7.08	4.67	6.90	3.21	4.35	10.19
	缺口	◆ 3.20	◆ 1.98	● 5.15	● 5.07	● 7.52	◆ 1.55	● 3.38	◆ 3.25	● 5.32	◆ 4.89	● 4.93	● 6.49

订单需求与库存及生产计划匹配分析

计划部、运营管理部及制造管理部根据如下需求与产出匹配平衡表，发现潜在交付延迟预警，各部门协同调整产能或物料以解决交付缺口

区域	<input type="text"/>	客户	<input type="text"/>	产品	<input type="text"/>	From Date::	<input type="text"/>	<input type="button" value=""/>	To Date::	<input type="text"/>	<input type="button" value=""/>	Go
----	----------------------	----	----------------------	----	----------------------	-------------	----------------------	---------------------------------	-----------	----------------------	---------------------------------	----

生产计划，销售量和库存对比分析

	TIME	201601	201602	201603	201604	201605	201606	201607	201608	201609	201610	201611	201612
PRODUCT	ACCOUNT												
一号线	销售量	2.83	5.31	5.62	1.82	1.86	4.92	2.97	2.67	6.11	3.56	3.53	2.89
	生产计划	1.19	2.23	2.36	0.76	0.62	2.07	1.25	1.12	2.57	1.49	1.48	1.22
	▶ 库存	1.35	2.83	2.60	0.85	0.12	1.87	1.56	1.46	2.94	1.00	1.33	0.93
二号线	缺口	◆ 0.30	◆ 0.25	◆ 0.66	◆ 0.20	◆ 1.12	◆ 0.99	◆ 0.16	◆ 0.09	◆ 0.60	◆ 1.06	◆ 0.72	◆ 0.75
	销售量	167.14	200.77	168.61	137.39	165.65	210.15	224.15	353.29	339.64	245.76	295.11	233.99
	生产计划	80.03	101.19	77.90	84.75	94.97	95.32	112.97	192.30	191.90	122.86	168.74	122.28
三号线	▶ 库存	78.00	89.79	82.76	44.21	63.55	104.83	102.58	153.06	138.28	117.50	120.96	105.56
	缺口	● 9.11	● 9.79	● 7.95	● 8.43	● 7.13	● 10.00	● 8.60	● 7.93	● 9.46	● 5.40	● 5.41	● 6.16
	销售量	34.62	32.31	25.64	23.12	72.08	54.09	29.85	19.43	21.42	15.33	20.22	46.79
轴承	生产计划	14.54	13.57	10.77	9.71	30.27	22.72	12.54	8.16	9.00	6.44	8.49	19.65
	▶ 库存	14.76	14.17	6.36	3.56	26.41	27.15	10.69	4.45	2.50	2.44	4.80	17.55
	缺口	● 5.32	◆ 4.57	● 8.51	● 9.85	▲ 15.40	◆ 4.23	● 6.63	● 6.82	● 9.93	● 6.45	● 6.93	● 9.59
底座	销售量	89.50	98.20	87.02	65.61	78.25	99.98	112.54	170.44	161.06	129.83	141.94	113.93
	生产计划	37.59	41.24	36.55	27.55	32.86	41.99	47.27	71.58	67.65	54.53	59.61	47.85
	▶ 库存	39.61	42.79	40.59	23.86	31.43	50.10	54.58	70.87	70.49	55.02	57.48	48.60
底座	缺口	▲ 12.30	▲ 14.17	● 9.88	▲ 14.19	▲ 13.95	● 7.89	▲ 10.69	▲ 27.98	▲ 22.93	▲ 20.28	▲ 24.84	▲ 17.48
	销售量	21.74	18.95	19.66	13.59	35.63	26.30	18.03	13.65	21.07	13.97	15.99	28.77
	生产计划	9.13	7.96	8.26	5.71	14.97	11.04	7.57	5.73	8.85	5.87	6.72	12.08
底座	▶ 库存	9.41	9.01	6.25	2.81	13.14	13.70	7.08	4.67	6.90	3.21	4.35	10.19
	缺口	◆ 3.20	◆ 1.98	● 5.15	● 5.07	● 7.52	◆ 1.55	● 3.38	◆ 3.25	● 5.32	◆ 4.89	● 4.93	● 6.49

讨论

Janet Tran

对象: Janet Tran

Weiwei Chen 已邀请 Janet Tran,

计划部已经调整了生产计划

查看

故事: 最新库存和生产计划

由 Weiwei Chen 添加

通过点触财务计划模拟器，检视企业主要财务指标表现以及未来预测，透过模拟试算可能方案

财务计划
模拟器



智能生产线
监控

供应链交付可视

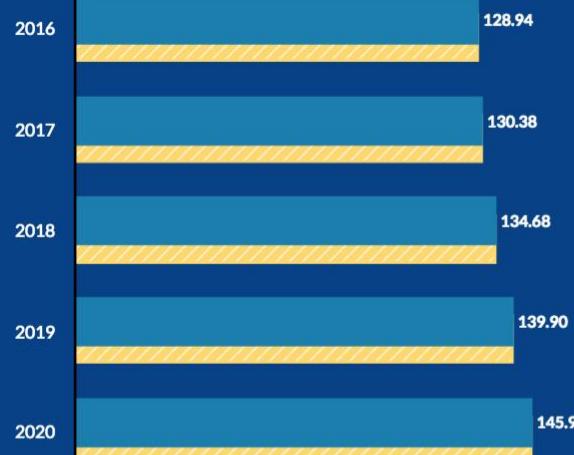
Powered by
SAP Digital Boardroom

透过机器学习中的时间序列
预测营收趋势以及业务成本



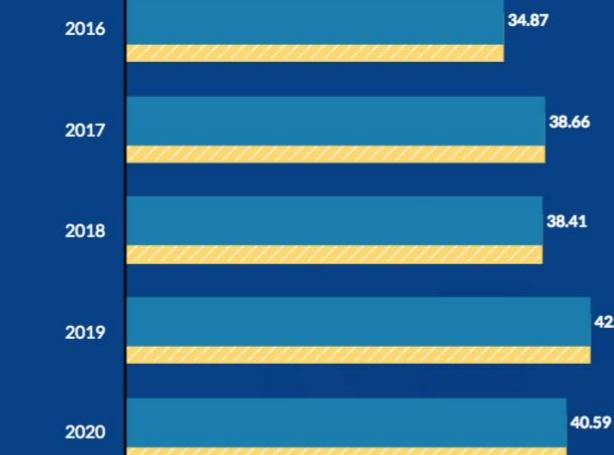
年度主营业务成本

十亿人民币 | Time 个过滤器



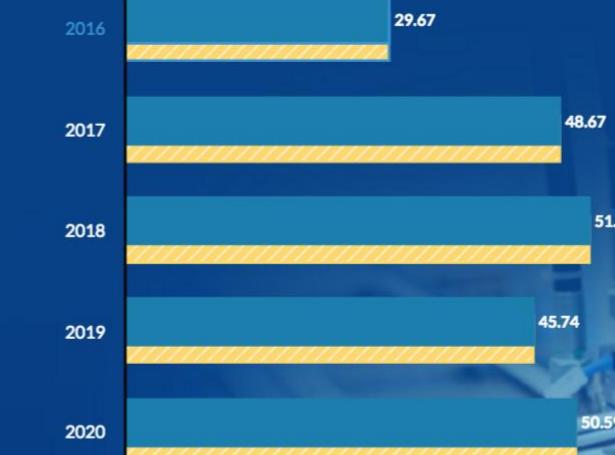
年度资本支出

十亿人民币 | Time 个过滤器



年度净利润

十亿人民币 | Time 个过滤器



2018年度净利润 (投资前)

十亿人民币 | Time 个过滤器

51.94

净利润

2018年度净利润 (投资前)

十亿人民币 | Time 个过滤器

51.94

净利润

透过机器学习中的时间序列
预测营收趋势以及业务成本

营收趋势及预测
十亿人民币 | 预测

1M 3M 6M YTD 1Y All



主营业务成本趋势及预测

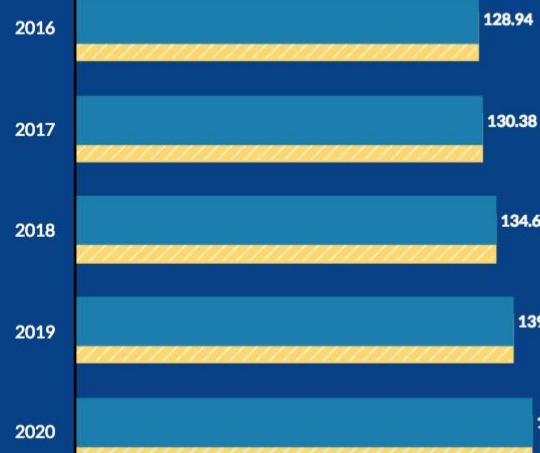
十亿人民币 | 预测

1M 3M 6M YTD 1Y All



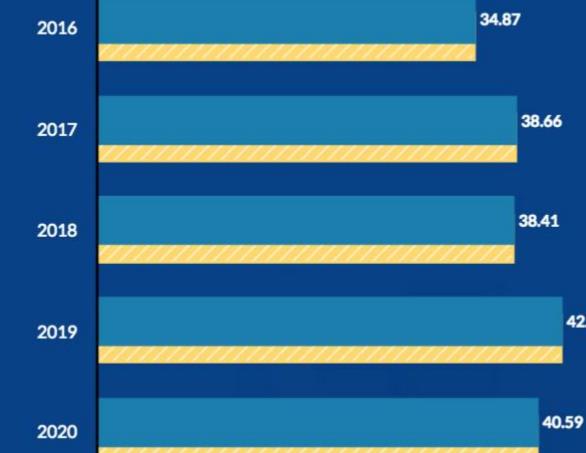
年度主营业务成本

十亿人民币 | %



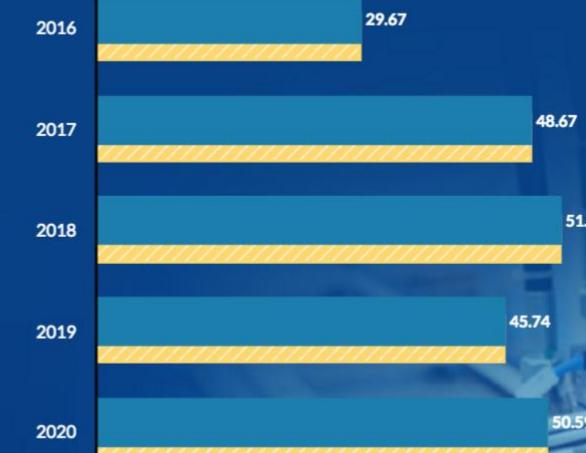
年度资本支出

十亿人民币 | Time 个过滤器 | %



年度净利润

十亿人民币 | %



2018年度净利润 (投资前)

十亿人民币 | Time 个过滤器

51.94

净利润

2018年度净利润 (投资前)

十亿人民币 | Time 个过滤器

51.94

净利润

透过机器学习中的时间序列
预测营收趋势以及业务成本



透过机器学习中的时间序列
预测营收趋势以及业务成本

营收趋势及预测

十亿人民币

1M 3M 6M YTD 1Y All

财务树状计划图

Demo_63875_VDT

Actual | 默认币种



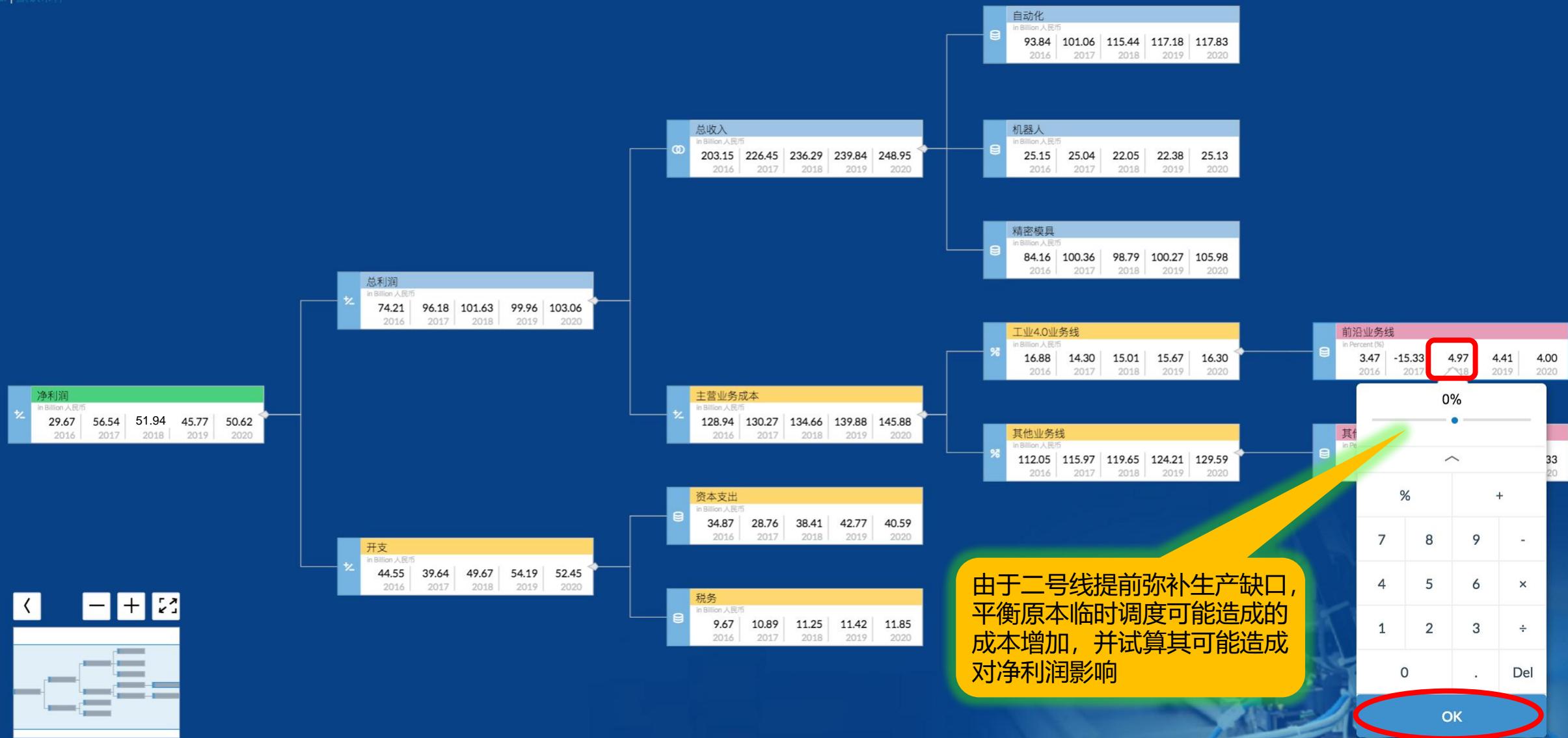
(- + ↕)



财务树状计划图

Demo_63875_VDT

Actual | 默认币种



财务树状计划图

Demo_63875_VDT

Actual | 默认币种

...



< - + >

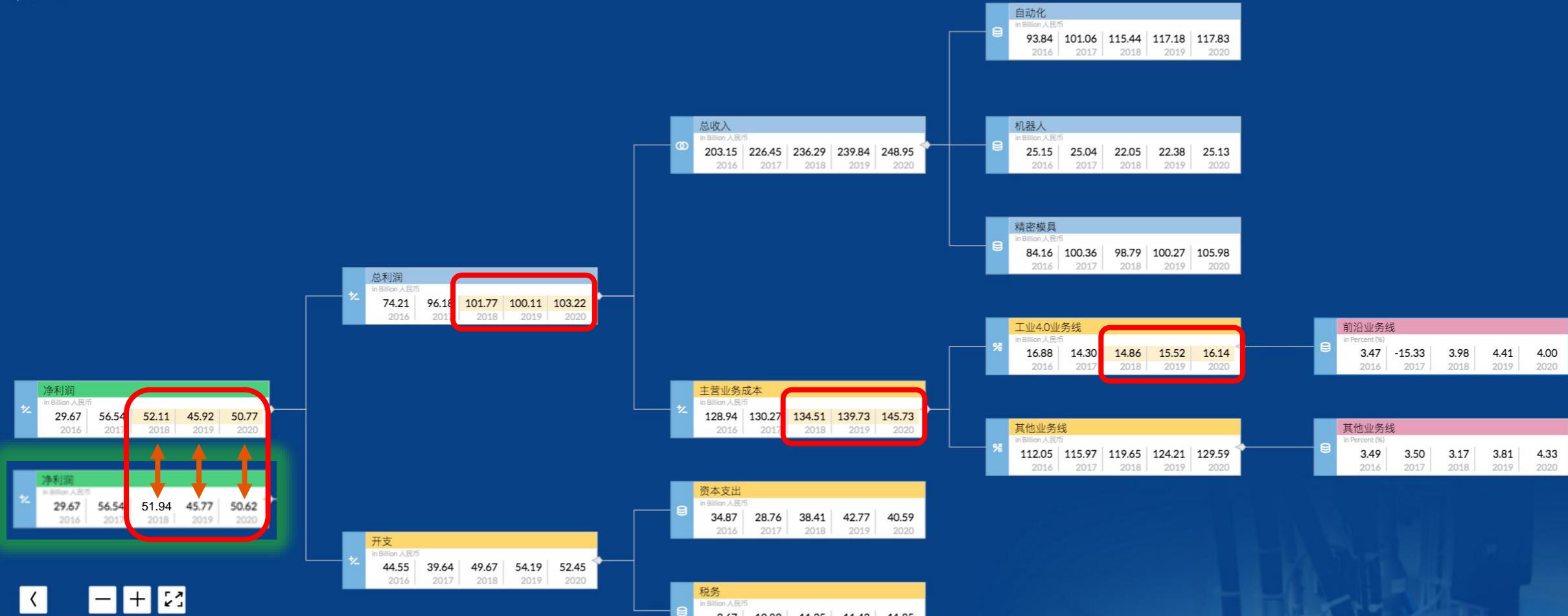


显示/隐藏
运行计算

财务树状计划图

Demo_63875_VDT

Actual | 默认币种



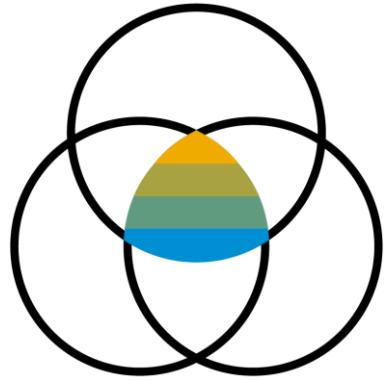
< - + >



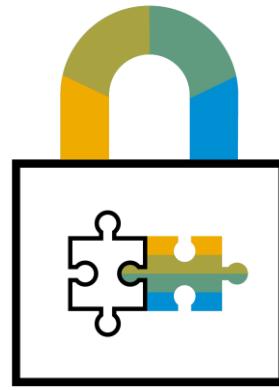
SAP Analytics 满足云与传统预置的混合部署



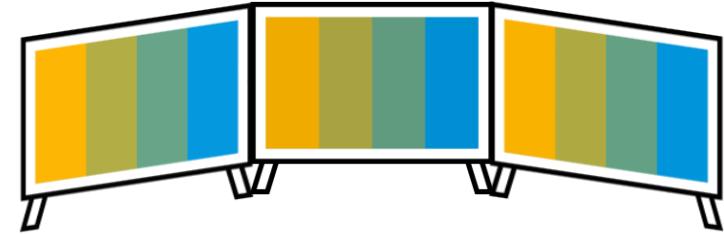
SAP Analytics Cloud 分析云的三个主要特点



一体分析

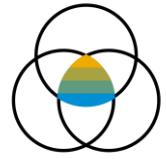


双模数据



多屏联动

特点一：集成了BI/Planning/Predictive的一体化的分析



- 让员工自由分析他们的业务细节
- 模拟和预测接下来会发生什么
- 计划和协作行动
- 实施决定以获得即时价值



特点二：双模数据，云端+本地



云数据源

Google Drive & Sheets
HCP
SuccessFactors
Concur
Hybris Cloud for Customer
SAP Business ByDesign
OData



SAP数据源

SAP BPC NW & MS
SAP BW, Universes
SAP ECC, UNX, ERP

其他数据源

IBM, MS SQL Server,
MySQL 5, Oracle, CSV, XLSX

数据获取
将数据导入云端

Analytics Cloud

基于SCP

实时连接

数据保留在本地



SCP
DBaaS**



HANA



Universe



获取
数据放到
SCP/HANA



连接
数据不放到
SCP/HANA



访问所有数据*

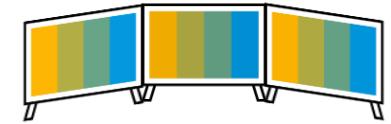
Apache Hive, AWS, Facebook,
Google+, HANA Vora***, IBM DB2,
MaxDB, MS SQL Server, MySQL,
Netezza, OData, Oracle, SAP
Sybase ASE, IQ, ESP, SparkSQL
Teradata, Twitter.

*Connect to data using Smart Data Integration and Smart Data Access Adapters

**Requires HCP DBaaS license

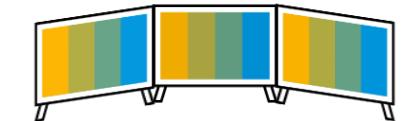
***Requires the Vora 1.3 release which is not out yet (currently planned for end of year)

特点三：多屏联动，数字化董事会会议厅 (Digital Boardroom)

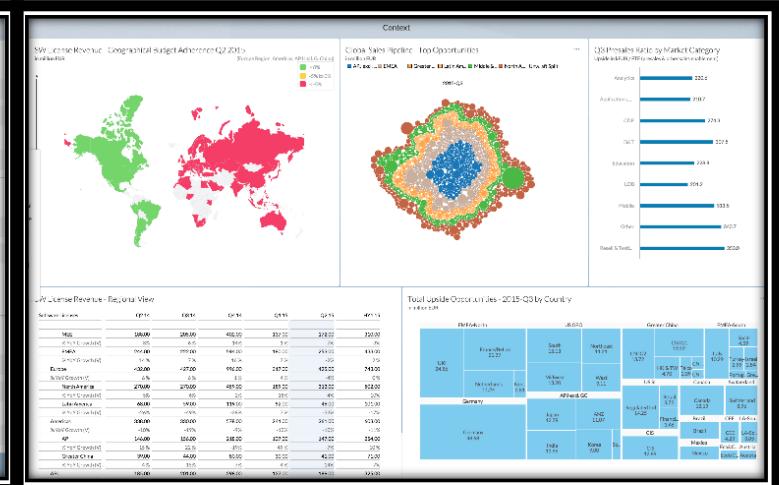
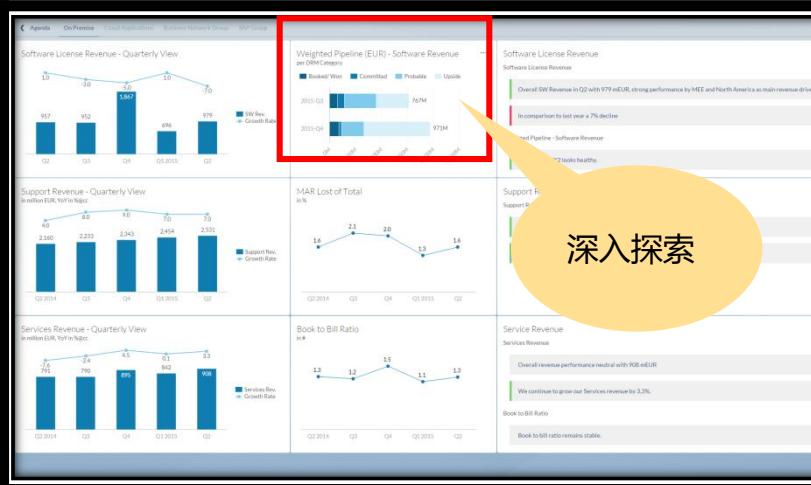


Digital Boardroom 起源于SAP内部的数字化应用

数据驱动的实施洞察，实时解答即席问题



概览屏



全局经营信息

具体业务线的展开

明细分析

挖掘并解答具体问题.....

SAP Analytics 多年的中国市场耕耘，7500+中国客户



谢谢



长按左边二维码关注我们

最新最潮
SAP商务分析知识全知道！



杜一帆 Ivan Du

中国区、分析和洞察
卓越中心

M: +86-13311973322
E: ivan.du@sap.com



集成供应链数字化管理

在这个信息大爆炸的时代，对于致力于制造业的我们，也是生死攸关的转折点
如何保障我们在这个大数据时代生存下来？

发现问题、模拟解决方案、解决问题

用数字化手段建设精益生产线

发现问题 - 识别产线瓶颈和在制库存积压点；

模拟解决方案 - 模拟产品分组、计算最优产线平衡率和各工序最优看板量；

解决问题 - 提高产线平衡率、产能利用率、降低在制库存、缩短物流和生产时间、优化工厂和产线布局



集成供应链数字化管理



精益生产策略-供应链计划

定位痛点
及价值点

全程预警追踪体系

销售管理

生产计划

采购管理

生产执行计划

销售管发运

产品

线体

客户

销售预估

销售订单

净生产量

原材料采购

原材料到货

原材料库存

原材料需求

生产订单

在制数量

入库数量

成品库存

计划出货

备货单数

实际出货

精益生产策略-生产执行计划

精益价值流

大订单-专机专线
中订单-混线
小订单-混线



看板量

产线布局

虚拟产线集群1

虚拟产线集群2

CT

2

2.1

1.95

3

3.2

2.9

产品A

产品B

产品C

产品D

产品E

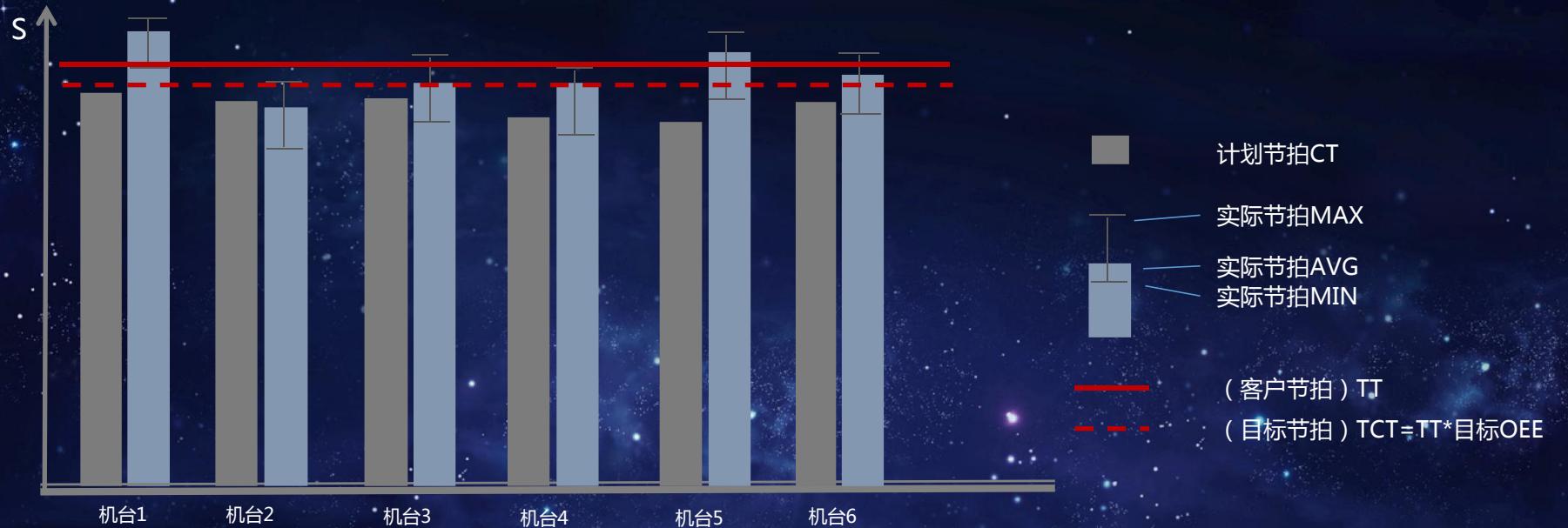
产品F

精益生产策略-车间内的工序平衡

定位痛点
及价值点

全程预警追踪体系

- 识别满足客户需求的能力, $CT < TT$
- 设立目标OEE
- 识别工序瓶颈



生产流程分析平台Demo-故事线一

文件 / 生产流程分析平台

生产全流程分析 生产layout图 设备状态概览

各产部供应链全流程 单位 : panel

各流程产量 单位 : panel

流程	产量
销售预估	788,345
销售订单	887,920
净生产量	370,119
生产入库	1,172,260
销售出货	926,733
库存	1,411,550

ARRAY厂重要指标 单位 : panel

指标	值
生产效率	UPH : 130 UPMH : 115
MOVE&WIP	MOVE : 2089 WIP : 823
良率	Cum Yield: 84.50%
周期	Cycle Time: 24.68

ARRAY厂

168200	99%
309975	
150335	
236000	

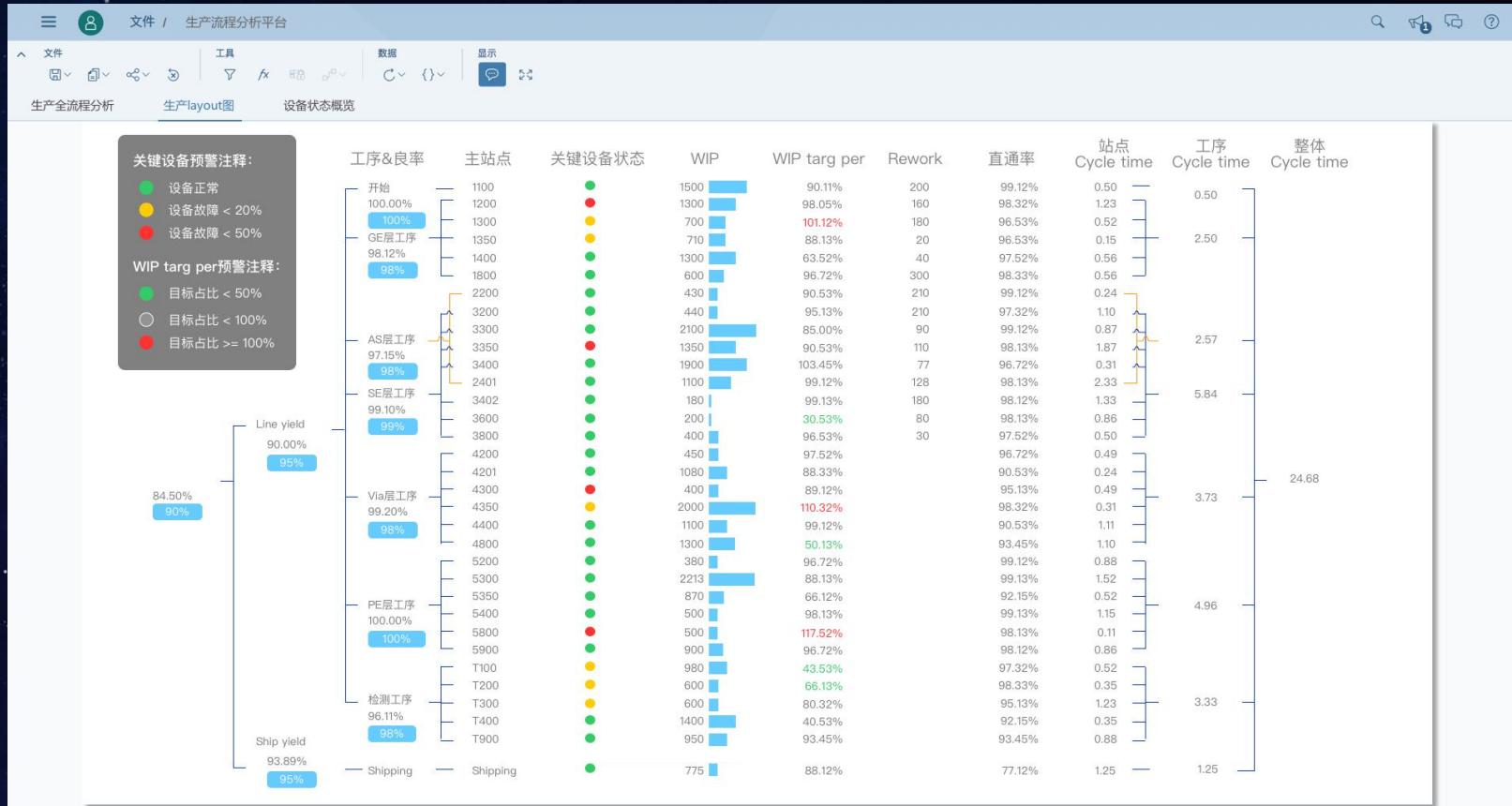
CELL厂

169023	98%
287975	
145935	
231425	

MOD厂

168311	99%
280825	
143333	
215798	

生产流程分析平台Demo-故事线二



生产流程分析平台Demo-故事线三

文件 / 生产流程分析平台

显示

生产全流程分析 生产layout图 设备状态概览

设备状态概览 单位 : panel

设备名称	标准产出	实际产出	累计开机率	剩余使用年限 (月)	设备成新率	机器供应商	状态
TAPHL100	100	45	90%	80	77%	卡特比勒	●
TAITO200	200	80	80%	63	51%	小松制作	●
TAMAC100	150	74	98%	90	75%	小松制作	●
TAFLCL300	130	50	76%	62	42%	日立建机	●
TAOST200	220	108	99%	76	63%	利勃海尔	●

TAPHL100设备开机率趋势 单位 : %

日期 (日)	开机率 (%)
1	75%
2	80%
3	76%
4	95%
5	67%
6	72%
7	73%
8	82%
9	79%
10	72%
11	69%
12	69%
13	68%

TAPHL100设备报废趋势 单位 : panel Qty

月份 (月)	报废量 (panel Qty)
6月	10
7月	15
8月	5
9月	8
10月	12
11月	10
12月	5
1月	11
2月	10
3月	8
4月	12
5月	7

—— 深圳智扬信达信息技术有限公司 ——

公司介绍

华南区唯一能提供“**战略→运营→信息化**”全方位、全过程解决方案，服务**企业数据洞察的专业咨询服务机构**



核心竞争力—专注历程

数字变革在颠覆一切 | 数据驱动的决策方式

SAP
BW

SAP
BO
2008 2009 2010

移动BI : BO Mobile
2011 2012

2013

SAP HANA
2014

SAP BPC
2015

SAP BW4/HANA
2016 2017

公司介绍

- 国内领先的商业智能 (BI) 分析咨询和实施、大数据服务商，**公司成立10余年**；
- 持**以价值为目标、以业务为导向、以技术为手段、以创新为动力**，助力企业业务增长、价值挖掘、转型升级；
- 深度聚焦**智能制造、智慧营销、智慧门店、智慧财务、智慧供应链**等领域，为企业在精细运营、智慧管理、客户营销、品质提升、服务创新等方面提供完整的大数据解决方案。

分析|洞察|价值|决策

➤ **价值**：数据洞察价值挖掘

智慧决策助力数字化转型

➤ **理念**：探寻数字之美

激扬企业智慧

核心竞争力一响应

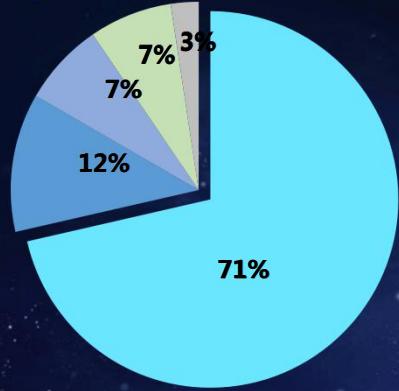


7×24小时服务电话 : 0755- 26070452

核心竞争力—解决方案

按行业划分

- 制造行业
- 地产行业
- 零售行业
- 金融行业
- 其他行业



制造行业



其他行业



1

核心竞争力—资质



SAP
HANA Club 2017



2017年荣获 SAP HANA**创新应用大赛** 一等奖

全国**45+**家SAP优秀合作伙伴，仅智扬1家获此殊荣

核心竞争力—资质

智扬作为SAP中国最优质合作伙伴，拥有优秀的软件服务能力，并在多个重点行业积累了大量成功实施经验

智扬是中国最早的SAP BI信息化服务商

智扬与SAP在产品研发、技术推广、客户服务等领域有非常广泛合作，智扬因出色的客户服务及产品研发能力多次获得SAP高度认可

- 2017年 获得SAP HANA创新应用大赛一等奖
- 2016年 获得SAP“房地产大数据最佳合作伙伴”
- 2015年 获得SAP“液晶面板制造行业BI最佳合作伙伴”
- 2013年 获得SAP EBM资格认证

智扬管理咨询业务线在行业的领导地位

智扬凭借其专业的管理咨询及服务能力，入选SAP HANA合作伙伴[优选]计划，标志着智扬有能力为客户提供从企业战略到价值落地

分享2：基于 SAP HANA 的资金预算管理解决方案 实现 90% 预测准确性

SAP

方案架构与实现：

SAP BI 8.0

数据集成

业务设计

HANA 数据仓库

业务展现

智扬简介：

深圳智扬信达信息技术有限公司成立于 2008 年，自成立以来，始终秉持 BI 业务智能 (Business Intelligence) 与大数据及行业应用结合为企业的核心专注点，公司根据 BI 实践规律和理解创造了具有智扬特色的 BI 系统实施方法论，并已在多个 BI 项目中得到良好应用。

作为最早期 SAP HANA 平台的合作伙伴之一，公司十分看好 SAP HANA 平台的数据处理实时处理灵活的数据模型构建能力，已经在多个知名企业的商业 BI 项目中广泛的应用了 HANA 平台产品。

13 个变更率考虑因素
90% 预测准确性
3 项获得预测结果与决策
3-6 个月
降低预测风险，避免资金

智扬在多个战略性行业有着全面深入SAP BI实施能力

智扬是华南区唯一对业务流程、运营管理、数据洞察、实施落地有着全面深入理解的咨询服务商，并在许多制造行业积累了大量先进经验。

汽车制造

- 吉利汽车
- 奇瑞汽车
- 东风汽车

液晶面板

- 华星光电
- 彩虹玻璃
- 熊猫电子

农化制造

- 诺普信
- 安徽六国
- 湖北祥云
- 新洋丰

医疗器械

- 迈瑞医疗
- 稳健医疗
- 康德乐

核心竞争力—战略创新

智扬信达2018-
2020年战略创新



智能制造

与某集团达成战略合作方向，联合研发设备的预测性维护解决方案

Internet of Things
物联网

云分析

与SAP原厂达成战略合作协议，联合研发“地产云分析”“制造良率云分析”等云分析产品

Cloud Platform
云平台

智慧资本

公司内部与2017年9月开始，成立“智慧资本”产品研发团队，基于中国大陆/香港资本市场要求下的多版市场IPO专业财务产品

Data Intelligence
数据智能

核心竞争力一业务包

智扬通过自己的专业工具和方法论为客户提供有价值的解决方案

企业资源地图

将实现股东价值的目标，层层拆解为企业在战略，财务/客户/运营/人才等方面可落实的行动



项目全生命周期管理

贯彻整个项目生命的全周期，在深度和维度上，一体化平台的优势尽显



融资管理

企业融资效率与融资风险把控，预测中长期资金缺口，提前进行融资规划，为企业保驾护航。



精益生产管理

该平台基于价值流分析，结合企业精益战略规划，通过生产问题洞察与分析，聚焦于生产绩效分析与改善洞察。



运营业务循环

以全面风险及财务职能管理为指导，纵深销售、采购等七大运营业务循环，加强财务与业务部门内部协作，提升业财融合度。



战略成本管理SCM

从企业战略高度对成本进行管理，将成本管理与长远发展结合，实现成本领先，谋取长期竞争优势。



核心竞争力—工具包

智扬通过自己的专业工具和方法论为客户提供有价值的解决方案

企业决策数字化平台

为客户提供一站式、场景化的企业决策数字化平台，支持企业战略监控和分解、指标追踪和预警、经营分析洞察并转化为行动计划、以及效果反馈，形成管理决策闭环。



智扬移动数字管理平台

将移动互联网、企业社交平台和数据分析技术相融合，允许用户利用碎片化时间随时随地查看实时的关键经营数据，并分享给相关责任人，快速落实到行动。做到移动决策，高效管理。



核心竞争力—技术



SAP相关技术BW、
HANA、BO、PA等
的深入应用总结

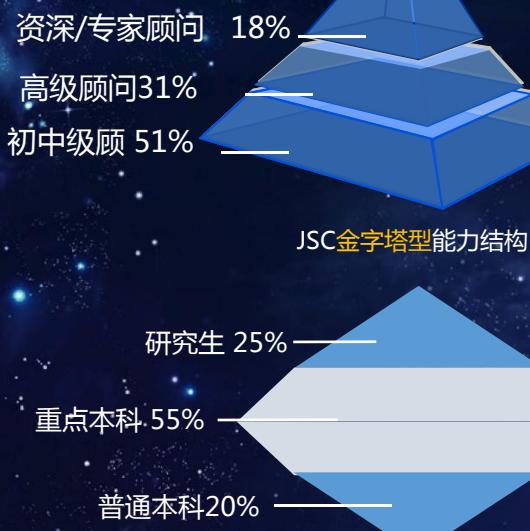
HANA、Hadoop的混
合数据中心搭建和应用

大数据平台的设备传感器数据
获取，实时、并发采集各类巨
量数量的丰富经验和和技术沉淀

SAC的数据分析、数据挖
掘以及企业预算处理

核心竞争力—组织

人才专业化



人才多元化

行业专家（制造、地产、零售）5%；
业务分析师20%
SAP BI顾问50%；
非SAP的BI顾问15%；
JAVA开发人员10%；
人员平均到位时长<4天

人才稳定性

通过“未来领袖计划”“内部知识共享”“新人导师制”等管理工具及理念来充分发挥人才管理效能；
2015-2017年均离职率<3%

智扬信达核心优势总结

智扬信达是华南区唯一具备“战略运营-数据洞察-实施落地”全面解决方案的BI咨询服务商



卓越的业务设计能力

- ✓ 业务研究院驱动的双级业务评审机制
- ✓ 丰富的行业实践经验



标准的行业业务包

- ✓ 可复用的供应链全价值链业务分析模型
- ✓ 支持高质量、高效率的复用与落地



卓越的技术解决方案

- ✓ 国内最早BW4HANA实践
- ✓ 从数仓架构设计、模型实施到运维的全流程服务能力
- ✓ 技术研究院驱动的双级技术架构评审机制



本土化企业，快速响应

- ✓ 深圳总部
- ✓ 广州分公司
- ✓ 深圳
- ✓ 业务研究院
- ✓ 技术研究院
- ✓ 交付中心



BI领域SAP官方认可与推荐

- ✓ 中国最早的SAP BI信息化服务商
- ✓ SAP HANA【优选】合作伙伴
2017 SAP HANA创新应用大赛一等奖
- ✓ 2018SAP SAC骇客营大赛一等奖（零售运营分析）



深圳智扬信达信息技术有限公司

探寻**数字**之美，激扬企业**智慧**

公司地址：

(深圳) 深圳市南山区登良路23号汉京国际6J

(北京) 北京市朝阳区霄云路26号鹏润大厦A座605

(武汉) 武汉市洪山区珞瑜路1077号东湖广场柏景阁二单元

(广州) 广州市天河区体育东路140-148号2810

(泰州) 江苏省泰州市中国医药城数据大厦B座1303室



联系电话 : 0755-26070452、17678316968

联系邮箱 : support@jointstarc.com

企业QQ : 2622487640

公司网站 : <http://www.jointstarc.com>

公司博客 : <http://blog.sina.com.cn/jointstarc>